



KOMUNIKACE PRO LEADERSHIP

WWW.FASTERFISH.CZ

JEDNODENNÍ PREZENČNÍ TRÉNINK

O TRÉNINKU

Jednodenní prezenční trénink obsahuje to nejužitečnější z posledních pěti let mé trenérské a konzultantské praxe. Zaměříme se na komunikační techniky, které lidé na vašich pozicích ocenili nejvíce. Přineste si popisy důležitých nebo obtížných situací. Budeme mít prostor najít celou škálou možných reakcí. Každá výzva je vítána!

SHRNUTÍ

Cílová skupina: vyšší a střední management, team leaderi (6–9 osob)

Termín: termín plánují zájemci společně

Místo konání: Praha/Brno (adresa bude upřesněna podle termínu)

Cena: 5.700 Kč bez DPH (v ceně je občerstvení, tréninkové materiály)

Rozsah: 1 den

Forma: intenzivní trénink ve dvojicích a trojicích je prokládán krátkými lektorskými mini lekcemi a moderovanými diskuzemi.

KONTAKT

Jan Korbel

jan.korbel@fasterfish.cz

+420 605 871 655

FasterFish s.r.o.

IČO: 09021761, DIČ: CZ09021761

Králova 279/9, Žabovřesky, 616 00 Brno



JAN KORBEL

PŘÍNOSY TRÉNINKU

Trénink je určen hlavně těm, kteří potřebují komunikaci zvládnout bez manipulací se zdravým partnerským způsobem:

- ✓ Získáte nadhled nad komunikací především v těžkých situacích
- ✓ Zefektivníte svůj projev a budete lépe formulovat své argumenty
- ✓ Naučíte se využívat otázky
- ✓ Ukážeme si, jak v praxi vyvážit orientaci na lidi a výsledky (vstřícnost k lidem a důslednost k pravidlům)
- ✓ Naučíte se pomáhat vašim komunikačním partnerům, abyste spolu z rozhovorů získali maximum
- ✓ Díky pochopení principů se můžete dlouhodobě zlepšovat i bez další pomoci trenéra.
- ✓ Nové dovednosti uplatníte v běžných rozhovorech, ale také v prodeji, prezentacích, na poradách nebo v citlivých situacích.



VŠE JE TRÉNOVÁNO NA
SITUACÍCH, KTERÉ PŘINESETE
Z VAŠÍ VLASTNÍ PRAXE.

Nejčastěji se jedná o pokročilé dotazování, věcnou argumentaci, vyjednávání s neústupným kolegou, jednání s podřízenými, prosazování změny, koučovací přístup k podřízenému atd.



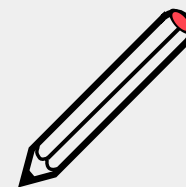
OBSAH TRÉNINKU

DISKUTOVANÁ TÉMATA

- Pochopení motivací, které nás v důležitých situacích ovládají
- Obavy v komunikaci a jejich negativní dopady
- Význam vzájemného respektu a výhody otevřenosti v komunikaci
- Neshoda jako zdroj synergie a překvapivých rozuzlení
- Emoce a přístupy v rozhovorech
- Vznik nedorozumění a jak ho minimalizovat
- Jak komunikovat před vznikem konfliktu
- Jak komunikovat ve vzniklém konfliktu

TRÉNINK TECHNIK V SOULADU S PRINCIPY LEADERSHIPU

- Pokročilé kladení otázek
- Rámování a přerámování rozhovorů
- Vydávání pravidel komunikace a jejich využití
- Kvalitní argumentace
- Předpřipravené větné vzorce pro bezpečný pohyb v rozhovorech
- Rozbor konkrétních zadání z praxe účastníků



DOPORUČENÁ DOMÁCÍ PŘÍPRAVA

Připravte si 2-3 situace, na kterých chcete trénovat. Písemná forma není závazná, pouze doporučená. Užitečné jsou poznámky k průběhu jednotlivých rozhovorů včetně přímé řeči ve významných fázích. Přípravu se mnou můžete předem konzultovat.

JAN KORBEL (TRENÉR, KONZULTANT)

VZDĚLÁNÍ A CERTIFIKACE

- Systémové myšlení pro manažery (2015 - 2016: Systemický institut, ČR)
- Systemické skupinové koučování (2013: 110 hodin, Coaching for Change, ČR)
- Systemické individuální koučování (2012-2013, certifikát, 110 hodin, Coaching for Change, ČR)
- Facilitace synergogických workshopů Grid® (2011-2012: certifikát, 240 hodin, Grid International, Leverkusen/Německo)
- Systemické individuální koučování (2006, 80 hodin, Expertní skupina Callisto, ČR)
- Projekt: strategie - inovace - management (2002-2005: certifikát, ZČU Plzeň)
- Technická informatika (2001-2003: certifikát, Fachhochschule, Regensburg/Německo)
- Praxe a diplomová práce (2002 - 2003: Siemens VDO v Regensburgu/Německo)
- Softwarové inženýrství (1998-2005: inženýrské studium, Západočeská universita Plzeň)
- Jazyky: čeština, němčina a angličtina

PROFESNÍ PRAXE

- 2022 - dosud - FasterFish, s.r.o. -spolumajitel, konzultant pro rozvoj organizací, trenér a facilitátor
- 2018 - dosud skupina Vektoring - obchodní vedení skupiny, výcvik konzultantů
- 2017 - 2018 Synergogy Group - obchodní vedení skupiny
- 2015 - 2018 LIGS university - tutor Executive MBA programu
- 2013 - dosud Synergogický institut, s.r.o.: konzultant, lektor, kouč
- 2013 - 2015 SynerCube, s.r.o. - facilitátor a kouč; jednatel
- 2012 - 2016 Czech Grid Group - vedení skupiny v rámci ČR a SR
- 2011 - 2016 Grid International CZ, s.r.o.: jednatel, konzultant
- 2009 - 2011 Eurosoftware, s.r.o - analytik a specifikátor
- 2007 - 2009 Elkamet, s.r.o. - IT manažer a procesní analytik, plánování výroby
- 2006 - 2006 Expertní skupina Callisto, s.r.o. - obchodní ředitel
- 2005 - dosud nezávislý trenér a konzultant pro rozvoj organizací
- 2004 - 2006 Broker Consulting, a.s. - manažer obchodní skupiny
- 2004 - 2004 Grammer s.r.o. - plánovač logistiky a podpora plánování výroby
- 2001 - 2004 PSM, a.s. - manažer obchodní skupiny

JAN KORBEL (TRENÉR, KONZULTANT)

REFERENCE

- Arcadis Czech Republic s.r.o.: Ing. Zdeněk Trejbal (výkonný ředitel divize)
- Amway Česká republika a Slovensko, s.r.o., Dalibor Salay (Key Account Manager| Sales), Ildiko Dikošová (General Manager CZ/SK | Sales)
- APROFES s.r.o.: Iveta Sigmundová (jednatelka)
- Bidfood a.s.: Pavlína Korousová (HR manažerka)
- CYRRUS, a.s.: Marek Hatlapatka (CEO, předseda představenstva)
- Česká společnost pro jakost: Ing. Petr Koten (výkonný ředitel)
- D.A.S. Pojišťovna právní ochrany, a.s.: Roman Flek (manažer obchodního oddělení), Petra Vacková (HR manažerka)
- Ferratum Czech s. r. o.: Gabriela Sikorová (Country coordinator for CZ)
- e4t electronic for transportation s.r.o.: Alena Vlčková (HRM), Jitka Černochová HR, Milan Klaus (jednatel)
- Enehano Solutions s.r.o.: Jiří Mach (spolumajitel)
- Ententee s.r.o.: Jan Mikšátko (výkonný ředitel)
- Eurosoftware, s.r.o.: Petr Panoš (jednatel)
- FUCHS OIL (ČR, SK, D, AT, PL) – Jana Schmidt (Regional HR Manager), Miroslav Kolenčík (jednatel), Manfred Reitingner (jednatel)
- Global Blue Czech Republic s.r.o.: Mgr. Tomáš Batěk (obchodní manažer)
- Hoerbiger Žandov s.r.o.: Jan Brňák (jednatel a ředitel), Michaela Smit (HR manažerka)
- Intrum Czech, s.r.o.: Marie Jirková (HR manažerka)
- Klüber Lubrication CZ, s.r.o.: Igor Štrba (Sales manager, prokurista)
- LUBRICANT s.r.o.: Zdena Heyn Edlová (jednatelka)
- MAN Truck & Bus Czech Republic s.r.o.: Tomáš Bretfeld (obchodní ředitel), Jana Machourková (Marketing and Communication Manager)
- MONTS s.r.o.: Vít Vojtěch (ředitel, jednatel), Mgr. Kateřina Vyleřalová (HR manažerka)
- Mölnlycke Health Care, s.r.o.: Mariana Ludányiová (jednatelka)
- Oberbank, organizační složka ČR: Štěpánka Slavíková (HR, interní vzdělávání)
- Profinit s.r.o.: Jana Vlčková (HR manažerka), Pavel Jíhlavec (obchodní ředitel)
- SKANSKA.: Jana Prokopová (Asset & Leasing manager)
- TOORS CZ S.R.O.: Edita Arabaszová (HRM)
- TRW Autoelektronika s.r.o.: Silvia Raková (HR manažerka), Jitka Strnadová (HR)
- SMS Finanční poradenství a.s.: Ing. František Saidl (ředitel SMS akademie), Mgr. Andrea Odehnalová (regionální ředitelka)
- Zetor a.s., Aleš Winkler, (obchodní manažer)

a další... na požádání poskytnu kontaktní údaje.